



microceram

a Ceramaret company

SALES MANAGER/-IN FÜR DEN AUßENVERTRIEB

Sie suchen als erfahrener Vertriebler mit Kenntnissen im Bereich **technische Keramiken** nach einer völlig neuen Herausforderung?

Sie haben das Potenzial dieses Zukunftsmarktes erkannt und wollen Produkte verkaufen, die z.B. im Airbus A350 oder in Schweizer Luxusuhren eingebaut werden?

Sie wollen bei einem sächsischen Arbeitgeber arbeiten, der seit 20 Jahren stetig wächst, inzwischen international agiert und einer finanzstarken schweizerischen Unternehmensgruppe angehört?

Dann kommen Sie zu uns, wenn Sie folgendes Profil erfüllen:

- Abgeschlossene Berufsausbildung im Bereich keramischer Werkstoffe /Technologien oder ähnlich
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb keramischer Produkte (insbesondere technische Keramiken)
- Zuverlässige und selbstständige Arbeitsweise
- Sehr gute Kenntnisse in den üblichen Office-Anwendungen und Erfahrung mit CRM-Software wünschenswert (Salesforce)
- Fließende Englischkenntnisse
- Gute Französischkenntnisse

Sie erwartet ein angenehmes Arbeitsumfeld, eine spannende Produktvielfalt und natürlich eine attraktive Vergütung bei unbefristeter Einstellung.

- ✓ sicherer Arbeitgeber
- ✓ attraktive Vergütung
- ✓ keine Befristung
- ✓ Homeoffice möglich
- ✓ hohe Produktvielfalt
- ✓ Klasse statt Masse



**SENDEN SIE IHRE
BEWERBUNG AN:**

MICROCERAM GMBH

Ziegelstraße 9a
01662 Meißen

oder bewerben Sie sich
online:

www.microceram.de

oder **per E-Mail:**

bewerbung@microceram.de

Tel.: 03521 71955 0